



Connecting dots
to create value



Chi siamo

Hybris Corporate Finance ("Hybris" oppure "HCF" o "Network") nasce nel 2013 dall'**aggregazione di società di consulenza e professionisti** che hanno maturato **significative e complementari esperienze di Corporate Finance**.

Attraverso una struttura **giovane, flessibile e indipendente**, si rivolge sia a imprese e investitori operanti nel *mid market*, sia a giovani aspiranti imprenditori che necessitano di assistenza nella strutturazione della propria idea imprenditoriale. HCF offre un'**ampia gamma di servizi di consulenza finanziaria** nell'ambito di operazioni straordinarie.

I clienti di Hybris sono prevalentemente le **medie imprese italiane ed internazionali**, i loro azionisti, i fondi di Private Equity ed altri investitori istituzionali, con i quali Hybris si propone di costruire relazioni consolidate e durature nel tempo. Hybris Corporate Finance si distingue dai propri competitor perché in grado di offrire servizi ad **elevato valore aggiunto** che incorporano soluzioni innovative ideate in funzione delle specifiche esigenze del cliente.



Il Business model

Il mercato italiano dei servizi di Corporate Finance dedicato alla media impresa é caratterizzato, dal lato dell'offerta, dalla prevalenza di due tipologie di operatori: *players* di matrice bancaria e *advisory firms* indipendenti (c.d. "*boutique*").

Gli operatori di matrice bancaria possono contare su una presenza capillare sul territorio ma, per contro, denotano:

- una carenza di flessibilità, spesso determinata dalle dimensioni del gruppo di appartenenza;
- un potenziale conflitto di interesse con il proprio cliente (advisor vs banca finanziatrice).

Le boutique indipendenti presentano un maggior grado di rapidità nel cogliere le opportunità di mercato e garantiscono l'assenza di conflitti di interesse ma, per contro, spesso evidenziano:

- approccio generalista rispetto ai vari settori industriali;
- una scarsa presenza territoriale; una ridotta copertura internazionale.

In tale contesto, Hybris ha individuato un modello di business innovativo i cui punti fondamentali sono :

FLESSIBILITÀ

COMPETENZA
INDUSTRIALE

COPERTURA
TERRITORIALE

Il Business model - La flessibilità

Hybris, essendo un Network di società di consulenza e professionisti, si distingue dai propri *competitors* in quanto può contare su una maggiore reattività nel cogliere le opportunità di mercato. Attualmente il Network può contare su 15 professionisti e 7 aziende partner, operanti tramite la *parent company* **Hybris Advisory Srl**.

Disponendo di una rete di contatti che abbraccia principalmente le aree EMEA (Europe, Middle East, and Africa), CONO SUR (Sud America) e Far East, è in grado di interfacciarsi rapidamente con controparti nazionali e internazionali.

Il ruolo di **Global Coordinator** del Network è affidato a **Nicolò Scoditti**, professionista con all'attivo un'esperienza pluriennale nel settore del Corporate Finance.

Nicolò Scoditti, potendo contare sull'apporto del Network, svolge il proprio ruolo (i) selezionando di volta in volta dalla rosa dei membri di Hybris un team operativo che abbia competenze specifiche in relazione ai progetti, in modo da offrire ai propri clienti un'**assistenza tailor made**; (ii) veicolando le varie opportunità di business verso **soggetti che abbiano il profilo più indicato per coglierle**, muovendosi sul mercato libero da vincoli e conflitti d'interesse.

Tale approccio si rivela premiante in quanto (i) comprime i tempi dedicati alle attività operative preliminari e (ii) massimizza le possibilità di successo delle operazioni.



Il Business model - La competenza industriale

La **conoscenza specifica dei settori industriali** e dei trend che li caratterizzano è un elemento fondamentale per poter garantire un elevato valore aggiunto ai servizi offerti ai propri clienti.

Il know how industriale è garantito dalla stretta collaborazione con membri del Network che, nella propria carriera professionale, hanno maturato specifiche e rilevanti competenze di business e che ricoprono il ruolo di **Industry Experts** di Hybris, massimizzando per il Network la **comprensione dei mercati di riferimento dei propri clienti**.

HCF comprende inoltre una serie di **Senior Advisor**, opportunamente selezionati, con una **comprovata e significativa esperienza in primarie aziende italiane e multinazionali** in cui hanno ricoperto cariche apicali e strategiche. I Senior Advisor apportano valore aggiunto nelle fasi di definizione di strategie imprenditoriali, di negoziazione con le controparti e nella definizione di organizzazione, *governance* ed eventuale miglioramento dei processi aziendali.

Il Network ha sviluppato una profonda conoscenza del tessuto economico ed industriale delle imprese operanti soprattutto nei settori delle Energie Rinnovabili, Automotive, Real Estate, Food & Beverage, New Media, Hospitality Abbigliamento, Engineering, Information Technologies, Retail.



Il Business model - La copertura territoriale

La presenza territoriale rappresenta uno degli elementi distintivi del modello di Hybris. Oggi il Network conta **professionisti e società di consulenza** dislocati strategicamente in **Italia**, in **Europa** e negli **UAE**.

Un ruolo importante è svolto dai *Senior Advisor* che, diversificati per area geografica, assicurano una migliore comprensione delle dinamiche locali.

La presenza territoriale permette pertanto a Hybris di offrire un miglior servizio ai propri clienti, costruendo **relazioni di lungo termine con l'imprenditoria** e le organizzazioni locali e consentendo di **cogliere in anticipo le opportunità di business**.



Il Business model - Senior Advisor



Virgilio Picca

Management Consulting

Laureato in Economia e Commercio, Virgilio è Dottore Commercialista e Revisore Legale.

Inizia la sua carriera professionale nell'ambito della revisione contabile, presso gli uffici di Bari e di Bologna di KPMG SpA, dove si specializza in ambito "Industrial" seguendo prevalentemente clienti quotati al NYSE.

Prosegue la sua carriera nel Gruppo Natuzzi, quotato in Borsa a New York, dove ricopre ruoli di crescente responsabilità in ambito auditing interno e amministrazione, finanza e controllo. È stato membro del Board di alcune controllate italiane ed estere di Natuzzi SpA.

Nel 2013 ricopre il ruolo di CFO in un gruppo operante in campo aerospaziale maturando significative esperienze in ambito M&A e finanza straordinaria.

Nel 2018 fonda 74 Advisory, società di consulenza operante attraverso il modello del fractional executive supportando gli imprenditori nei processi di innovazione e crescita aziendale.

Virgilio è partner di YourGroup la prima società italiana di advisory operativa C-level, è docente di finanza presso SPEGEA Business School, è un Innovation Manager accreditato presso il Ministero dello Sviluppo Economico e un business angel con all'attivo diversi investimenti.



Marco Di Fazio

Mergers & Acquisitions

Marco ha seguito numerosi progetti di Corporate Finance e Capital Market quali *buyouts*, dismissioni, fusioni e ristrutturazioni finanziarie, maturando significative esperienze in progetti di M&A per clienti nazionali ed internazionali.

Ha rivestito la carica di Amministratore Delegato di American Appraisal Corporate Finance per l'Italia nel biennio 2008-2009.

Precedentemente ha lavorato in Lehman Brothers a Londra, nel gruppo di Principal Finance, con responsabilità di gestione degli investimenti della banca nel settore Fixed Income in Italia ed è stato in PriceWaterhouseCoopers Transaction Services per sette anni, presso l'ufficio di Roma e quello di New York.

La carriera di Marco è cominciata nel 1996 in Deloitte Touche, dove ha seguito progetti di due diligence e di revisione.

Attualmente ricopre la carica di CEO di Capitalink Corporate Finance, di cui è uno dei fondatori.



Mauro Variale

Business Services

Mauro è un professionista con un'esperienza ultra decennale nella finanza d'impresa. Ha cominciato la sua lunga carriera in primarie aziende italiane a partecipazione statale, ricoprendo incarichi dirigenziali a partire dagli anni '70. Successivamente si è dedicato alla libera professione esercitando come commercialista, iscrivendosi all'Albo nel 1981.

Da allora si è focalizzato sulle attività di consulenza direzionale, sedendo contestualmente nei Board di diverse società industriali operanti nei settori dei trasporti e della manifattura industriale, con volumi di affari significativi e gestendo direttamente strutture con oltre 100 dipendenti.

Mauro è esperto in ristrutturazioni aziendali e gestione dei *turnaround*, e nel corso della sua carriera ha acquisito e consolidato un importante network di relazioni sia nel mondo imprenditoriale sia istituzionale. Nel corso della sua lunga esperienza ha assistito grandi multinazionali, imprese italiane a controllo familiare e fondi di Private Equity.

Attualmente ricopre il ruolo di Managing Partner di Variale & Associati, lo studio commercialista da lui fondato.

Il Business model - Global Coordinator



Nicolò Scoditti

SPECIALIZZAZIONI

M&A - Debt Restructuring - Fundraising
- Management Consulting

ESPERIENZE LAVORATIVE

2013 - In Corso
Hybris Corporate Finance
Global Coordinator

2010 - 2013
CapitaLink Corporate Finance
M&A Manager

2006 - 2010
Arner Bank
M&A Senior Analyst

ISTRUZIONE

Harvard Business School
Senior Executive Program - Finance

Università Luigi Bocconi
General Management

LINGUE PARLATE

Italiano - Inglese - Spagnolo

Nicolò è un professionista nel settore della finanza aziendale con oltre 15 anni di esperienza nell'*industry* formatosi presso Università Bocconi e frequentando con successo programmi *senior executive* presso la Harvard Business School.

Ha lavorato come M&A Senior Analyst in Arner Bank e come M&A Manager in CapitaLink Corporate Finance, operando su progetti strutturati tra cui il piano di rilancio di Carrozzeria Bertone, il concordato preventivo di Fondazione San Raffaele del Monte Tabor, l'acquisizione da parte di un operatore industriale di Driade SpA, il business plan di rilancio del gruppo IVRI.

Ha seguito numerose operazioni di M&A e di ristrutturazione finanziaria, sia italiane sia *cross border* sviluppando un consolidato *track record* in complesse operazioni di ristrutturazione finanziaria. Ha inoltre maturato una significativa esperienza in attività di fundraising per startup e PMI innovative e di pianificazione strategica strumentale a processi di internazionalizzazione con focus sul Far East, essendo consulente certificato dell'Italian Industry Commerce Office in the UAE.

Nicolò è un Innovation Manager accreditato presso il MiSE, è tra i 70 professionisti in Italia certificati come *Experienced Executive Professional* da Manageritalia, è docente di finanza presso SPEGEA Business School e autore di manuali per dottori commercialisti ed esperti contabili.

È inoltre mentor del programma di incubazione Sprint Factory, è socio ordinario di ANDAF (Associazione Nazionale dei Direttori Amministrativi e Finanziari) e membro del Board di Aulab.

I principali servizi

L'attività di Hybris Corporate Finance si focalizza sull'attività di consulenza, indirizzata a diversi ambiti.

Il Network è specializzato nell'**identificazione, organizzazione ed esecuzione di operazioni che prevedono l'intervento sul capitale aziendale**, nonché nel reperimento di risorse finanziarie, sia a titolo di capitale di rischio che di **capitale di debito** e nella definizione di **piani di ristrutturazione finanziaria**.



Fusioni e Acquisizioni



Debt Advisory



Management Consulting



Startup Mentoring



Club Deals



Business Services
Internazionalizzazione

I principali servizi - Fusioni e Acquisizioni

Hybris Corporate Finance agisce in qualità di advisor finanziario nella realizzazione di operazioni di fusioni e acquisizioni, cessioni di aziende, rami di aziende o partecipazioni, assistendo società italiane e internazionali, i loro azionisti, il management e gli investitori istituzionali nelle seguenti attività:

Analisi degli obiettivi strategici finalizzata alla definizione dell'operazione, proponendo e valutando eventuali scenari maggiormente favorevoli.

Individuazione, selezione e analisi di potenziali acquisizioni nonché ricerca di potenziali partner industriali e finanziari sia in Italia che all'estero, valutazioni d'azienda o di componenti aziendali significative (rami d'azienda, etc.).

Assistenza in tutte le fasi dell'operazione, curando direttamente tutti gli aspetti negoziali e finanziari e coordinando quelli fiscali e legali.

Assistenza nella definizione delle modalità di finanziamento dell'operazione.



I principali servizi - Debt Advisory

Per supportare società e investitori istituzionali nell'identificazione della struttura patrimoniale e finanziaria più idonea, Hybris Corporate Finance offre consulenza nelle **operazioni di strutturazione, organizzazione e sindacazione di finanziamenti**, sia a breve, sia a medio/lungo termine, finalizzati allo sviluppo e alla crescita dell'impresa, da realizzarsi anche mediante acquisizioni di altre aziende.

Inoltre, tramite la **raccolta di nuovi capitali di debito**, il **riscadenziamento** e la **rinegoziazione dell'esposizione debitoria esistente**, Hybris Corporate Finance affianca i propri clienti nella definizione e nella realizzazione di operazioni mirate al ripristino di situazioni finanziarie equilibrate e sostenibili.

Il Network offre, a titolo esemplificativo ma non esaustivo, i seguenti servizi:

Finanza Ordinaria

Reperimento di fonti di finanziamento a medio lungo termine e di sostegno al circolante, attraverso il sistema bancario tradizionale.

Finanza Strutturata

Definizione di operazioni strutturate a sostegno della crescita aziendale, ridefinizione del debito bancario attraverso finanziamenti in pool/ club deals.

Finanza Agevolata

Ottenimento di contributi a fondo perduto, finanziamenti agevolati e incentivi fiscali (bandi nazionali ed europei, Invitalia, Simest).

I principali servizi - Management Consulting

Hybris Corporate Finance guida le aziende in un **percorso di crescita** finalizzato all'**incremento tangibile e duraturo dei profitti**.

Il contributo di Hybris comprende **metodo e competenze specialistiche**, oltre a un'azione di spinta sui processi decisionali e sulla realizzazione dei progetti, **coinvolgendo l'intera struttura aziendale** nello sviluppo e nel successo dei propri interventi.

Hybris Corporate Finance ha sviluppato strategie vincenti **interpretando i cambiamenti** con determinazione e buon senso, strumentali alla **creazione di valore** e al **rafforzamento della posizione competitiva** del cliente. Le competenze strategiche, funzionali e tecnologiche, combinate con conoscenze *multi-industry* consentono a Hybris Corporate Finance di **supportare le imprese nella gestione del cambiamento**. L'obiettivo è quello di accompagnare le aziende in questo tipo di percorsi con un approccio di autentica partnership, finalizzato a **conseguire risultati concreti e misurabili**.

Il supporto di Hybris abbraccia le seguenti aree:

Partecipazione alle decisioni strategiche basandosi su una prospettiva esterna e indipendente.

Mentoring, per aiutare il management ad affrontare le sfide dei cambiamenti e della crescita.

Definizione di organizzazione, *governance* e processi adeguati alle nuove opportunità ed obiettivi.

Accompagnare il cambiamento di cultura e mentalità necessario per i nuovi business.

I principali servizi - Mentoring e Fundraising per Startup

Hybris Corporate Finance è in grado di **assistere imprese startup e aspiranti imprenditori** dallo **sviluppo embrionale della business idea** fino alla definizione delle modalità di **fundraising**. Nel dettaglio, a titolo esemplificativo ma non esaustivo, i principali servizi offerti dal Network:

Assistenza nella definizione della business idea, individuandone i punti di forza e valutando i migliori scenari di attuazione.

Realizzazione di studi di fattibilità, comprendenti analisi di mercato e descrizione dettagliata della business idea, strumentali sia per dotare gli azionisti di tutti gli strumenti informativi necessari alla sua attuazione sia per presentare il progetto a terze parti.

Redazione di business plan pluriennali, che evidenzino le performance economiche prospettiche dell'impresa startup.

Assistenza nella definizione ottimale della struttura Debt/Equity dell'impresa startup, individuando e selezionando eventuali partner finanziari e/o industriali interessati a investire nel progetto.

Individuazione di eventuali possibilità di ricorso ad agevolazioni per l'investimento, comprendenti sia contributi a fondo perduto sia finanziamenti a tasso agevolato e/o in conto garanzia.

I principali servizi - Investimenti in Club Deals

Hybris Corporate Finance è attiva nell'**organizzazione di Club Deals** (gruppi di investimento in imprese) al fine di sostenerne lo sviluppo e l'internazionalizzazione.

Il Network annovera tra i propri membri **numerosi business angels e family office**, ed è quindi in grado di strutturare operazioni in Club Deal (i) andando a selezionare potenziali target; (ii) sottoponendo i target selezionati a una rosa di investitori potenzialmente interessati all'interno del proprio network; (iii) creando un eventuale veicolo ad hoc per l'operazione e (iv) gestendo tutti gli aspetti operativi e legali dell'investimento.

Il Club Deal rappresenta per gli investitori uno **strumento maggiormente flessibile** rispetto alla tradizionale sottoscrizione di quote di un fondo di private equity in quanto:

È possibile decidere se partecipare alle singole operazioni identificate dal Network.

Permette di intervenire anche con apporti di Equity meno significativi.

Sindacando più partecipazioni azionarie tra un gruppo di investitori, ciascuno riduce la propria concentrazione ed è così in grado di mantenere la diversificazione del proprio portafoglio.

Non è prevista esplicitamente una data di exit, che può quindi avvenire nel momento migliore per cogliere le opportunità offerte dal mercato.

I principali servizi - Business Services

Hybris Corporate Finance opera attraverso i propri partners negli ambiti della **tenuta amministrativa delle società e della consulenza del lavoro**.

Il Network offre a titolo esemplificativo ma non esaustivo i seguenti servizi:

Servizi di contabilità generale e liquidazioni periodiche IVA.

Assistenza amministrativa alle imprese.

Elaborazione dei registri contabili e fiscali.

Redazione dei bilanci di esercizio ed infrannuali.

Analisi di bilancio.

Assistenza e consulenza agli addetti all'amministrazione e contabilità delle imprese.

Assistenza nell'attività di segreteria societaria (redazione di verbali di assemblea, redazione di contratti di affitto, di comodato, etc.).

Domiciliazioni di società italiane ed estere.

HR Management, con elaborazione paghe e compilazione dei modelli F24 relativi alla gestione del personale.

I principali servizi - Internazionalizzazione

Hybris Corporate Finance fornisce assistenza finalizzata all'**internazionalizzazione delle imprese italiane nel Middle e Far East**, tramite il proprio **hub di Dubai** (UAE) e la partnership con la **Camera di Commercio Italiana negli UAE**.

La nostra assistenza è finalizzata a **supportare le aziende italiane** che desiderano **espandere il proprio business negli Emirati Arabi Uniti**, strutturando il processo di internazionalizzazione per cogliere opportunità di business nella regione.

La Camera di Commercio Italiana negli UAE può fornire informazioni e supporto per le aziende italiane che desiderano entrare nel mercato degli Emirati Arabi Uniti, comprese informazioni sugli accordi commerciali, le opportunità di finanziamento e le procedure per l'apertura di un'attività commerciale. Inoltre, può offrire servizi di consulenza per assistere le aziende nello sviluppo di un **piano di espansione efficace** e a **identificare i partner commerciali** adeguati negli Emirati Arabi Uniti.

Hybris Corporate Finance, con la sua sede a Dubai, offre servizi di consulenza finanziaria e di investimento per aiutare le aziende a **sfruttare le opportunità di business negli Emirati Arabi Uniti**. Ciò può includere consulenza sulla valutazione aziendale, la ricerca di investitori e il supporto nella negoziazione di accordi commerciali.

L'internazionalizzazione negli Emirati Arabi Uniti può essere un modo efficace per le aziende italiane per espandere i loro affari in una regione in rapida crescita ed economicamente diversificata.



Track record - Alcune esperienze del Team (1/7)

Fusioni e Acquisizioni



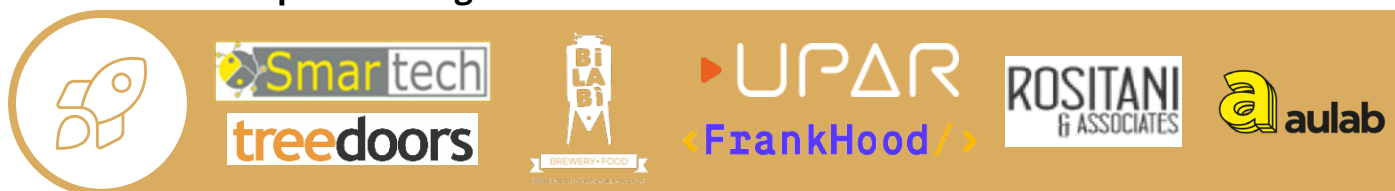
Debt Advisory



Management Consulting



Startup Mentoring



Club Deal



Track record - Alcune esperienze del Team (2/7)

2022



The leader in Italy in the e-learning and digital training market, acquired a majority stake in



 Financial Advisor to Aulab

2022



Group operating since the 1950s in construction, ready mixed concrete, bituminous conglomerates, ecology, real estate, and industrial mechanics.

Fractional Management services to supervise the financial operations.

 Financial Advisor to Matarrese

2022



Startup based in Milan that operates in the sector of creation and development of digital contents.

Mentoring and drafting of a pre seed business plan.

 Financial Advisor to Jetset

2022

OC CRYSTALCARS

Company operating in Altamura (BA), operating as an independent dealer of luxury cars of the main brands in the automotive sector.

Definition of the company's long term strategies, then providing Fractional Management services to supervise the execution of the proposed measures.

 Financial Advisor to Vrent

2022



Prototipia Srl has conceived and designed Barty, a device for the automated mixing of cocktails, long drinks and non alcoholic drinks intended for the Horeca channel.

Mentoring and drafting of a scale up business plan.

 Financial Advisor to Prototipia

2022



Chain of furniture and home products department stores.

Assessment procedure of the management control processes, monitoring the interim results and comparing them with the consolidated turnaround business plan.

 Financial Advisor to Grancasa

2021



Startup IT company operating in the education of full stack software developers raised EUR 500k through a crowdfunding campaign on the Italian platform



 Financial Advisor to Aulab

2021



Company operating since the 80s in Food Beverage, producing fish based and vegetables based products.

Company valuation based on Discounted Cash Flow and comparable transactions multiples.

 Financial Advisor to Renna

Track record - Alcune esperienze del Team (3/7)

2021



Leading Italian grape producer obtained from



EUR 1,0 mln of new bank facilities.



Financial Advisor to Di Donna

2021

Formì

Startup operating in Food & Beverage, having designed and patented two disposable antimicrobial capsules for cutlery.

Mentoring and drafting of a pre seed business plan.



Financial Advisor to Formì

2021



Startup providing smart mobility solutions in large cities thanks to a mobile app.

Mentoring and drafting of a pre seed business plan.



Financial Advisor to Upar

2021



Startup IT company operating in the education of full stack software developers obtained from

pugliasviluppo

€ 280k of subsidized finance.



Financial Advisor to Aulab

2021



Leading Italian grape producer obtained from



an EUR 1,5mln mortgage loan



Financial Advisor to Di Donna

2020



Coleman SpA, through the Medicina Futura brand, is an Italian healthcare operator active with 9 diagnostic facilities located in the Naples area.

EUR 53mln arrangement with creditors pursuant to Italian Art. 67 LF.



Financial Advisor to Coleman

2020



Italian IT company operating in the production and development of software and applications based on AI technology.

Planning and development of a scale up Business Plan.



Financial Advisor to Frankhood

2020



Italian company operating in the metalworking carpentry sector, obtained by its lender bank



an unsecured loan for total EUR 150k



Financial Advisor to Cramet

Track record - Alcune esperienze del Team (4/7)

2020

Private Investors acquired a 40ha grape plantation from



Leading Italian grape producer

Total Transaction Value
EUR 2mln



Financial Advisor
to Aulab

2020



and MM Partecipazioni Srl
completed an EUR 400k
fundraising round in



Startup IT company operating
in the education of full stack
software developers.



Financial Advisor
to Aulab

2019



Leading Italian grape producer
has signed with



a debt restructuring
agreement for total EUR 1mln



Financial Advisor
to Di Donna

2019



Italian leader of the private
security sector acquired 100%
of its main competitor



Total Transaction Value
EUR 155mln



Financial Advisor
to IVRI

2019



Real Estate Group, operating
in the construction and
renovation of civil buildings.

As part of a turnaround
operation, the Group
reorganized credit and
leasing lines for a total of
EUR 55m.



Financial Advisor
to Gruppo Nettuno

2018



Startup IT company operating
in the education of full stack
software developers.

Planning and execution of an
early stage Business Plan.



Financial Advisor
to Aulab

2018



Italian main operator in the
wine sector, with over 800ha
of vines.

The company restructured
EUR 48.5m of debt and
simultaneously sold Casa
Girelli and Cesarini Sforza to
the Cavit Group.



Financial Advisor
to Cantina Lavis

2017



Leading Italian private security
group (Eur 400mln revenues),
with headquarters in Milan.

HCF drafted the new
consolidated business plan,
that included the 2018 - 2021
forecast.



Financial Advisor
to IVRI

Track record - Alcune esperienze del Team (5/7)

2017



Professional football team established in 1946, under a restructuring process signed a debt rescheduling agreement with



Total Transaction Vaule EUR 27mln



Financial Advisor to Calcio Catania

2016



Leading Italian private security group (approximately 900 employees)

HCF acted as a financial advisor in the drafting of the 2016 - 2019 group's business plan, that was subject to an IBR by an independent audit firm.



Financial Advisor to Sicurtransport

2016



Leading Italian private security group with headquarters in Palermo

HCF acted as a financial advisor in the drafting of the 2016 - 2019 group's business plan, that was subject to an IBR by an independent audit firm.



Financial Advisor to KSM

2015



Startup IT company operating in the retail sector

HCF drafted the early stage business plan and the related information memorandum that was presented to potential investors.



Financial Advisor to Treedors

2015



Grimaldi Officine offers a wide range of products and services dedicated to boating, with a high level of specialization.

Definition of the company's long term strategies, then supervising the execution of the proposed measures.



Financial Advisor to Grimaldi

2015



Retail player with headquarters in Sicily has acquired 20 supermarkets located in Palermo and Trapani from



Total Transaction Value EUR 18mln



Financial Advisor to CDS

2015



Startup consulting firm who provided advisory services in the hospitality sector, focusing on SPA opening and management.

HCF drafted the early stage business plan and the related information memorandum that was presented to potential investors.



Financial Advisor to Rositani Co

2015



Italian furniture and kitchen manufacturer, with annual revenues of over EUR 100mln and around 800 employees.

has sold its German business FDB to



Financial Advisor to Snaidero

Track record - Alcune esperienze del Team (6/7)

2014



ONLY ITALIA

Commercial and investment platform that supports Italian SMEs in the export of their products to foreign markets

Definition of the company's long term strategies, then providing Temporary Management services to supervise the execution of the proposed measures.



Financial Advisor to Only Italia

2014



BREWERY FOOD

Startup operating in the Beverage sector producing craft beer, obtained an unsecured loan by



BNL
GRUPPO BNP PARIBAS

Total Transaction Value
EUR 350k



Financial Advisor to Bilabi

2014

Private Investors acquired a minority stake in



BREWERY FOOD

Startup company operating in the craft beer production.

Total Transaction Value
EUR 200k



Financial Advisor to Bilabi

2013



ITALIAN CREATION GROUP

Acquired a majority stake of Italian design furniture manufacturer

driade



Financial Advisor to Driade

2013



Leading company in the production and distribution of liquid and powder paints with annual turnover of EUR 110mln.

has signed with its lending banks a debt restructuring agreement

Total Transaction Value
EUR 11mln



Financial Advisor to Unionfin

2012



PIGNA
1839

Leading company in the Italian paper industry, with annual turnover of about Euro 80mln

HCF acted as Business Independent Reviewers within a process of debt restructuring which ended with the renewal of credit lines for a total of Eur 35.5mln



Financial Advisor to Pigna

2012



Company operating in the paper converting market

Independent Analysis of company's Business Plan pursuant to art. 67 L.F.



Financial Advisor to to GPP

2012



Tecnnal Srl, the Real Estate firm, active in the construction of an outlet in the Sicilian town of Melilli (SR)

has signed with its lending banks a debt restructuring agreement

Total Transaction Value
EUR 61.5mln



Financial Advisor to Tecnnal

Track record - Alcune esperienze del Team (7/7)

2012



Startup operating in the IT sector, which has patented an automatic real time control system for the wine fermentation process

Drafting of the early stage Business Plan and the related information memorandum that was presented to potential investors.



Financial Advisor to Smartech

2011



San Raffaele del Monte Tabor Foundation operated in the healthcare sector, managing the San Raffaele hospital in Milan.

HCF provided a fairness opinion of a EUR 250mln third party's binding offer related to arrangement with creditors.



Financial Advisor to Court of Milan

2010



Professional Italian football team founded in 1908.

Evaluation of a third party's offer that integrated a Real Estate development operation on the San Nicola stadium area and the adjacent land



Financial Advisor to Matarrese Group

2015



Retail operator active in the management of DIY megastores owned and franchised on the Italian market

Planning & development of a financial restructuring Business Plan.



Financial Advisor to Bricofer

2008



Historic Italian automotive player, operating in Grugliasco (TO) in a factory with over 1,300 employees.

Evaluation of a EUR 50mln third party's binding offer



Financial Advisor to Bertone family

2007



Sold the dry reefer shipping company.



to the container shipping firm



Financial Advisor to Orsero Group

2002

Italian Real Estate firm



has successfully completed a share capital increase.

Transaction value EUR 150mln



Financial Advisor to Risanamento



📍 BARI

Sede Operativa
Via Dieta di Bari 16/H

Tel. +39 080 564 09 95
hcf@hybriscf.it
www.hybriscf.it

📍 MILANO

Sede di Rappresentanza
Via Uberto Visconti di Modrone, 1

📍 DUBAI

Sede di Rappresentanza
48 Burj gate - 10Th Floor - Room#1001
Downtown Dubai - EAU